



**-EVOLUCIÓN HACIA EL ÉXITO-**



## **NOSOTROS**

Contamos con 20 años de experiencia desarrollando equipos de alto desempeño y proyectos estratégicos en las áreas comerciales, mercadeo, cadenas de suministro y finanzas, en mercados de consumo masivo, farmacéutico, transporte y logística e industria de la construcción.

Nuestra experiencia se cimienta en el desempeño de trabajo bajo presión y en equipo, creando valor agregado a las organizaciones mediante generación de ideas e iniciativas propias para la consecución efectiva de objetivos.

Diseñamos el programa **Pentamorfosis®** dirigido a entrenar las actitudes y comportamientos de los participantes y enfocarlos en una visión positiva frente a los desafíos.

## **NUESTRA FILOSOFÍA**

Queremos trascender, ser pioneros, innovadores y creadores de futuro.

## **MISIÓN**

Ofrecer los servicios de una compañía de Consultoría y Coaching Empresarial enfocada en organizaciones, emprendedores y público general que necesiten asesoramiento en gestión empresarial y que requieran construir habilidades estratégicas, competencias comerciales y de negociación.

## **VISIÓN**

Contribuir en el entrenamiento y desarrollo de manera profesional de nuestros clientes, que los conduzcan a alcanzar sus metas, brindando una metodología teórica y dinámica en diferentes mercados, ambientes y entornos laborales y cualquier situación que se presenta en las organizaciones.

## **NUESTROS VALORES**

**ÉTICA – TRANSPARENCIA – COMPROMISO – PASIÓN**



## **SERVICIOS**

### **Coaching personal, profesional y empresarial.**

Brindamos recursos de uso práctico en la interacción laboral a profesionales de diferentes áreas y niveles (operativo, ejecutivo o gerencial), otorgándoles una ventaja comparativa con el desarrollo de competencias de liderazgo, negociación y toma de decisiones estratégicas.

### **Desarrollo de talento.**

Capacitamos y entrenamos en la forma, conducta y práctica que estructuran las habilidades y mejoren las competencias.

Identificamos y aumentamos el potencial y la esencia de las personas, los valores, conceptos éticos, manejo de disciplinas de autoconocimiento y de desarrollo personal y profesional.

### **Formación de equipos de alto rendimiento**

Formamos personas capaces de comunicar diferente, de manejar con éxito el cambio constante, de mejorar la eficiencia productiva de sus entornos, aportando creatividad y resultados.

Diagnosticamos y orientamos durante el proceso sobre las necesidades, los recursos y competencias requeridas.

### **Instrucción en Cultura Comercial**

Preparamos en habilidades comerciales de alto impacto, ejecutando un sistema para la venta exitosa e identificando las oportunidades del mercado incluyendo prácticas de ventas.

### **Formación IN COMPANY**

Desarrollamos planes de formación a medida según la necesidad y demanda de los clientes. Contamos con amplia experiencia formativa en temáticas inherentes a las organizaciones y relaciones laborales.

### **Acompañamiento en campo**

Gestionamos proyectos de acompañamiento combinados con los servicios de consultoría y formación.



## METODOLOGÍAS

Ponemos en práctica diferentes habilidades, conceptos y herramientas en escenarios y contextos laborales y sociales, presentando de una manera didáctica las mejores formas de desenvolverse en ámbitos competitivos, basado en las competencias personales y en pro del cumplimiento de los objetivos colectivos, siendo este uno de los pilares del éxito organizacional.

### ¿Cómo aportamos para generar valor?

- Realizando propuestas y recomendando soluciones a medida.
- Proponiendo, coordinando y ejecutando proyectos de impulso para la gestión del cambio.
- Trabajando con herramientas innovadoras y creativas, siempre mejorando las competencias y habilidades de las personas y de las organizaciones.
- Ofreciendo entrenamientos de calidad en cada una de nuestras conferencias y formaciones.





# PROGRAMA PENTAMORFOSIS



Nuestro programa está diseñado **para fomentar el desarrollo y crecimiento integral (Profesional y Personal)**, en las habilidades y competencias efectivas:

*Más compromiso con menos recursos.*

Los cinco talleres están dirigidos a **entrenar las actitudes y comportamientos** y enfocarlos en una visión positiva frente a los desafíos.

Garantizamos una **contribución del 100%** de nuestros participantes en la consciencia, disposición y práctica de la doctrina: **EVOLUCIONAR Y CRECER.**

Aseguramos un **incremento base del 35% en la efectividad productiva** de nuestros participantes, construyendo la revolución de la consciencia: **NUEVA VISION DE VIDA.**



# HEEDFULNESS TRAINING



- **Enfocar percepciones y canalizar emociones (AMP).**
- **Transformación personal y adaptación al cambio.**
- **Manejo de actividades bajo presión y de alta carga emocional.**

Orientado a generar un enfoque y sagacidad de consciencia, destrezas de intuición e instinto de percepción del entorno y gestión emocional. A reinventar la manera de pensar y actuar comprendiendo el funcionamiento de los cambios y tomar decisiones estratégicas ante cualquier situación de presión.

**Duración:**

**3 sesiones de 4 horas (Bloques I, II, III.)**

**1 sesión de cierre 1 hora**



# EXCALIBUR



- **Destrezas de negociación y manejo de objeciones.**
- **Estrategia y aplicación de políticas comerciales y de precios.**
- **Manejo de clientes y cuentas claves.**

Diseñado a cimentar una cultura comercial y de servicio, perspicacia mercantil y de negociación y gestión de clientes: B2C – B2B.

Brinda herramientas comerciales que favorecen al cierre de una negociación exitosa.

Desarrollo de acuerdos de negocios, contratos comerciales, planes de negocio, principios de mercadeo y ejecución en PdV.

**Saber convertir los problemas de los clientes en oportunidades de negocio.**

**Duración:**

**3 sesiones de 4 horas (Bloques I, II, III.)**

**1 sesión de cierre 1 hora**



# EXCALIBUR 2.0



- **Solvencia en exposiciones comerciales.**
- **Reconocimiento de oportunidades de mercado.**
- **Descripción de roles y clínicas de ventas.**

Estructurado para desarrollar facultades de expresión e interpretación comunicativa, vigilancia a los síntomas y señales del mercado y técnicas prácticas de ventas.

Instrucción en técnicas de comunicación, argumentación y persuasión. Potenciar las conveniencias comerciales, identificar nuevos nichos y clientes. Talleres de simulación práctico con juegos de rol en un espacio controlado y seguro.

## **Duración:**

**3 sesiones de 4 horas (Bloques I, II, III.)**

**1 sesión de cierre 1 hora**





## ***Los programas Excalibur y Excalibur 2.0***



*Trascienden positivamente en los resultados de la empresa y promueven aumentar el volumen de ventas.*



# SKILLUP TRAINING



- **Entrenamiento en habilidades sociales básicas y complejas.**
- **Mediación y solución de conflictos interpersonales.**
- **Ética en las relaciones profesionales y personales**
- **Gestión integral de equipos de trabajo.**

Enfocado a construir conductas asertivas y empáticas en las relaciones interpersonales, conciliación y resolución de controversias, principios éticos y valores en un entorno empresarial y a potenciar equipos para la excelencia.

## **Duración:**

**4 sesiones de 3 horas (Bloques I, II, III.)**

**1 sesión de 4 horas (Bloque IV)**

**1 sesión de cierre 1 hora**



# ROAD-2-SUCCESS



- **Gestión del Tiempo.**
- **Diseño de indicadores de gestión y evaluación.**
- **Liderazgo.**

Metodología en la gestión de agendas, herramientas, ejercicios y contenidos para la administración del tiempo y en planificación y delegación.

Implementación de procedimientos de evaluación, feedback, feedforward, rapport, planes de carrera y proyectos de mejora profesional.

Liderazgo capaz de cambiar las expectativas, percepciones y motivaciones de un equipo de trabajo, así como de impulsar la transformación dentro de una organización.

## **Duración:**

**3 sesiones de 4 horas (Bloques I, II, III.)**

**1 sesión de cierre 1 hora**



**[www.estracoach.com](http://www.estracoach.com)**



**+593 95 876 6977**



**[info@estracoach.com](mailto:info@estracoach.com)**



**Estrategical Coaching**



**[@estrategical\\_ec](https://www.instagram.com/estrategical_ec)**



**[Estrategical.ec](https://www.facebook.com/Estrategical.ec)**



**[@estrategicalcoaching](https://www.youtube.com/@estrategicalcoaching)**